

关于农业机械使用与选购的过时观

发布人：李社潮 时间：2018.08.27 来源：大田农社



一、拖拉机比农具更重要。只要拖拉机的功率级别选择正确，决定农机作业质量的主要因素，是农具而不是拖拉机。越来越多的人发现，对拖拉机的选择过度重视，而对农具选择非常不重视，直接影响了农机经营者的经济效益。在国外，一些农具的价格接近甚至超过拖拉机的价格，在我们很多人看来，是不可接受的。目前这一情况正在发生变化，有几款进口品牌的农具，得到了用户的认可。高性能的农具，在价格上要比普通农具至少高1倍以上，有的甚至达到2-3倍以上，而同样级别的大马力拖拉机，技术先进的拖拉机与普通拖拉机相比，价格再高也不会超过1倍。越来越多的人，已经认识到，在一定程度上，农具的选择比拖拉机的选择更重要，因为作业质量和收益，往往由农具决定。

二、价格低就一定性价比高。如果购买农机，只使用 1-2 年，很可能价格低，意味着性价比高。但农机不是一般的消费品，对于使用寿命至少 10 年或更长的农业机械而言，价格低就不一定意味着性价比高。网上有一篇文章，说德国人不相信“物美价廉”，是有道理的。已经基本实现了农业机械化的中国，大部分人购买农机已经不再是第一次购买，每个人都会有自己的切身体验，性价比高的产品一定是那些品质与服务水平高的产品。

三、用户是“上帝”。用户在农机选型的时候，把自己当成“上帝”，对商家（厂家或经销商）提出各种条件，甚至包括那些不合理的条件，如要求过度降价等，厂家或经销商为了销售而被迫答应相应的条件。一旦销售完成，收回全款后，特别是在保修期结束后，厂家或经销商又变成了“上帝”，对用户要求的服务反应迟钝，零配件供应周期漫长，价格奇高。这种用户与商家的关系，是不正确的，也是不可持续的。实际上，用户与商家，谁都不是“上帝”，是一种平等的商业合作关系，任何一方的“强势”，都将带来最终的“双输”，而不是双赢。

四、“跟风”购买农机。任何一款农业机械，如果在某一地区数量过多，则会带来单机的工作量减少，经济效益下降。特别是对于那些价值超过百万的大型农业机械，在当地的数量一旦达到饱和状态后，出现“供给侧产能过剩”，大家的经济效益都会下降，如果这时再出现种植结构调整或农产品价格调整，采用分期付款购买农机的用户，必然“压力山大”，雪上加霜。购买农机是投资，投资都有风险，风险往

往来自工作量大小和稳定性，切不可“跟风”购买，必须理性思考后再做出决定。

五、列入补贴目录的农机是最先进的。一段时间以来，大家都认为能够列入补贴目录的产品，经过了严格的推广鉴定和有关部门的审核，一定是最好的产品，以至于当一些享受补贴的产品，被发现在技术上并不是最先进的，或出现质量问题的时候，用户会非常恼火。实际上，推广鉴定工作非常具体，工作量非常大，一个新的产品，要能进入补贴目录并享受到补贴，大概需要 2 年左右的时间。这就是说，补贴目录中的产品技术，是 2 年以前甚至更早的。

目前国内与国际上一些大型农机企业的农机产品，每年都会有大的技术改进，会有代表最新技术的新产品推出，因此，可以说，当前最好的农机，并不一定在补贴目录里。